



OFFRE BRANCH MANAGER H/F // TREETOP QUEST

QUI SOMMES-NOUS ?

Altiplano est un groupe lyonnais transnational implanté sur 2 continents, spécialisé expert dans le conseil, l'aménagement, l'installation et l'exploitation de complexes multi loisirs indoor/outdoor.

Il s'organise autour de 3 segments stratégiques complémentaires :

- ALTIPLANO EXPLOITATION
 - 7 parcs accrobranches, 3 en France (France aventures) et 4 aux USA (TreeTop Quest)
 - 3 multiplexes de loisirs indoor en région lyonnaises (EXALTO)
- ALTIPLANO Construction
 - Concepteur et fabricant de structures de loisirs artificielles depuis 2003 : trampoline parks, Ninja, mur d'escalade ludique, parcs aventures artificiels, création de concept (fort boyard, tfou park,...)
- ALTIPLANO CONSULTING :
 - Aide au développement des loisirs dans les centres commerciaux et collectivités.

ROLE

En tant que Branch Manager basé chez Treetop Quest à Atlanta, votre rôle sera de superviser l'exploitation et le pilotage de nos 4 parcs aux USA.

Vous sollicitez les ressources et les expertises internes pour atteindre le plus efficacement possible vos objectifs. Vous faites en sorte que les quatre sites fonctionnent sur le même schéma général d'organisation conforme à la politique commerciale du groupe TTQ.

Vous représentez la société et plus largement TTQ et, à ce titre, portez les valeurs, l'image et le projet de l'entreprise en interne comme en externe.

Vous avez également un rôle d'Ambassadeur de la marque lors des manifestations externes représentant le groupe.

RESPONSABILITES ET MISSIONS

Elles s'exercent sous l'autorité du Directeur des Opérations du Groupe Altiplano dans le cadre du modèle économique et des axes de développement définis au sein du groupe.

Management et gestion des Ressources Humaines :

- Vous managez les équipes des parcs.
- Vous participez aux recrutements des managers ou managers adjoints en fonction des besoins de l'activité.

- Pour vous permettre de suivre au quotidien les équipes sur le terrain, vous effectuez régulièrement des visites sur les quatre sites.

Gestion :

- Vous élaborez chaque année avec la direction les budgets des parcs.
- Vous suivez les indicateurs de performance de chaque parc et mettez en place les plans d'action nécessaires.
- Vous validez les achats marchandises des 4 parcs mensuellement dans le respect du Budget.
- Vous êtes le garant de la gestion administrative et Financière des quatre sites
- Vous mettez en place un suivi Budgétaire précis

Communication et Développement Commercial :

- Vous mettez en place avec le responsable communication TTQ de la stratégie communication des parcs et veillez à son bon déroulement.
- Vous mettez en place avec le responsable communication TTQ de la stratégie commerciale des parcs et veillez à son bon déroulement.
- Vous développez notre offre commerciale BtoB , produits Web et Parc en collaboration avec le commercial TTQ.
- Vous supervisez les comptes rendus mensuels BtoB et définissez les mesures immédiates avec le commercial TTQ.

Développement :

- Vous suivez les dossiers du service développement en lien avec le Directeur des Opérations Altiplano.
- Vous participez aux différents events, salons pour avoir toujours un bon niveau d'information et entretenir le réseau TTQ aux USA.

PROFIL RECHERCHE

De niveau Bac+3 à Bac+5 et issu d'une formation Commerce, Gestion, Management ou Grandes Ecoles, vous avez déjà une première expérience réussie de minimum 2 ans dans ces domaines.

Autonome, curieux, sociable, **vous êtes complètement bilingue Anglais !**

La connaissance du secteur du Loisirs et plus particulièrement des PAH est un plus.

CONTRAT

Type : CDI

Salaire : 70-80K\$ (contrat américain), mutuelle américaine...

Date de début : Octobre/Novembre 2023

Vous aimez les challenges, souhaitez avoir une expérience aux USA dans une PME à taille humaine et dans le secteur des loisirs ?

Alors envoyez-nous votre CV ainsi qu'une lettre de motivation à lteissier@groupe-altiplano.com en précisant vos disponibilités !